

CONTROLEUR DE GESTION BUSINESS H/F

Contexte/environnement et raisons du recrutement :

Si vous êtes enthousiaste et audacieux(euse), si travailler avec les équipes business, si piloter la performance économique dans un contexte de développement vous intéressent, alors envoyez-nous votre candidature ! Vous rejoindrez une importante société de distribution spécialisée **performante, innovante et optimiste** très portée sur un développement omnicanal en France et à l'international.

Descriptif de la mission : Rattaché(e) à la Direction du Contrôle de Gestion, dans un contexte de recherche permanente de la performance et de la rentabilité, et bien sûr, sans oublier la bonne ambiance, votre mission vous conduit à :

- Participer à la construction de la performance économique dans un contexte omnicanal,
- Co-construire la stratégie de recherche de la rentabilité en lien permanent avec les équipes réseau dans les pays et les régions,
- Effectuer les business reviews en se positionnant comme un véritable business partner,
- Etablir les comptes d'exploitation par périmètre (Pays, régions, magasins, fidélisation, omnicanal, web...),
- Analyser l'impact des opérations commerciales (budget, retour sur investissement, analyses concrètes),
- Créer, développer, améliorer et mettre en place les outils de gestion et de pilotage,
- Aider les opérationnels à construire les budgets et améliorer la performance de leur périmètre,
- Assurer une bonne relation permanente avec de nombreux interlocuteurs : Directions Pays, Directions Régions, et le réseau de magasins dans son ensemble,
- Participer à des projets variés et transversaux au sein de l'entreprise.

Profil et qualités recherchés :

De formation supérieure de type bac +4/5, Ecole de Management, M2 Finance Contrôle de Gestion, M2 CCA, ou équivalent avec une option contrôle/audit/finance, vous justifiez d'au moins 4 d'expérience en **cabinet d'audit** avec de préférence des missions dans le secteur de la distribution et/ou en **entreprise de taille significative** dans une fonction d'animation de la performance commerciale et économique.

Votre parcours vous a conduit idéalement dans un environnement proche de la distribution, du digital et/ou du multi canal.

Vous avez envie de rejoindre un poste **porteur de sens**, au **cœur du business** et proche des opérationnels, alors surtout n'hésitez pas à envoyer votre candidature à Antoine Maton, Cabinet de recrutement Shamrock RH : candidat@shamrock-rh.fr sous la réf : Shamrock 554.

SHAMROCK

RH

CARRIÈRES ET RECRUTEMENT