

LE TEXTE DE L'ANNONCE : RESPONSABLE CONTROLE DE GESTION COMMERCIAL H/F

Contexte/environnement et raisons du recrutement :

Groupe international de distribution spécialisée conduit par des valeurs fédératrices recrute, dans le cadre de sa transformation, son/sa Responsable du Contrôle de gestion Commercial sachant relever de véritables défis !

Avec votre équipe de 3 personnes, vous menez une réflexion permanente sur l'amélioration de la rentabilité d'un périmètre de plusieurs centaines de magasins, vous conduisez le changement, l'accompagnement humain, et faites grandir le collectif.

Descriptif de la mission :

Rattaché(e) à la Direction Du contrôle de Gestion Groupe, votre fonction à la fois stratégique et opérationnelle vous conduit à :

- Piloter l'intégralité du contrôle de gestion commercial des magasins, en propre et franchisés,
- Accompagner la réalisation du plan stratégique de l'enseigne,
- Superviser le processus budgétaire, analyser les écarts et identifier les plans d'actions associés.
- Animer, accompagner et faire grandir une équipe de 3 personnes ainsi que les opérationnels.
- Animer et challenger les opérationnels dans le cadre du pilotage des objectifs commerciaux,
- Assurer la relation avec de nombreux interlocuteurs : Direction commerciale, Directions régionales, Direction financière, Direction générale...
- Participer aux travaux de clôture mensuelle et effectuer les Business Review mensuelles par périmètre.
- Participer aux projets de développement du réseau dans un contexte multicanal.
- Identifier les leviers d'amélioration de la rentabilité.
- Accompagner l'optimisation permanente des processus et méthodes.
- Participer à de nombreux projets opérationnels et stratégiques.

Profil et qualités recherchés :

De formation supérieure bac +4/5 en gestion et comptabilité de type Ecole Supérieure de Management, ou équivalent (M2 CCA, M2 Finance et Contrôle de gestion...), vous justifiez d'une expérience d'au moins 8 ans dans une fonction opérationnelle en contrôle de gestion et/ou en cabinet d'audit.

Un passage dans un environnement aux flux importants au sein d'un groupe de taille significative est un plus indéniable, de préférence en retail BtoC.

Votre leadership, votre vision business et votre capacité à faire grandir les équipes vous permettront de réussir dans cette aventure pleine de défis et porteuse de valeurs.

Pour ce poste basé en métropole lilloise (59), merci d'envoyer votre candidature à l'attention d'Antoine Maton, Cabinet Shamrock RH, sous la référence SHAMROCK 564, à l'adresse mail suivante : candidat@shamrock-rh.fr

SHAMROCK

RH

CARRIÈRES ET RECRUTEMENT